

Socio comercial para tecnología europea en América Latina.

Las empresas tecnológicas europeas nos nombran su socio comercial para el mercado latinoamericano. Lo que hacemos va del primer contacto con el comprador y las licitaciones públicas al transporte, la aduana y la entrega al cliente final.

33

PAÍSES CON ACCESO AL MERCADO

25 M USD

VALOR DE CONTRATO REALIZADO

100 M USD

CARTERA ACTIVA

15 años

OPERANDO EN LA REGIÓN

— PARTES

Con quién trabajamos

Empresas tecnológicas europeas

Harpy es el brazo comercial de las empresas tecnológicas europeas sobre el terreno y abre el mercado latinoamericano.

Agentes en América Latina

Harpy da a los agentes en América Latina acceso a la tecnología europea y se apoya en sus contactos y su conocimiento del mercado para llegar a quien decide en los clientes finales.

Clientes finales en América Latina

Harpy acerca a los clientes finales en América Latina la tecnología europea que encaja y sabe por experiencia qué soluciones funcionan en cada mercado.

— MANDATO

Qué hacemos

Cada cliente busca cosas distintas. Por eso cada mandato se define caso por caso.

Cierre del contrato con el cliente final

Llevamos el contrato entre la empresa representada y el cliente final desde la aclaración técnica hasta la firma. Un proyecto piloto puede ser el primer paso. Solo cobramos comisión cuando el contrato se cierra.

Conversaciones cualificadas con decisores

A veces basta con abrir la puerta correcta. Hacemos la presentación y sentamos a ambas partes a la misma mesa.

Compra y reventa

No todo negocio se puede intermediar directamente. En casos concretos podemos comprar un producto nosotros mismos y revenderlo en el mercado. El vendedor pasa a tener un comprador en la región y un contrato con nosotros.

Participación en licitaciones

Seguimos licitaciones públicas y privadas en distintas jurisdicciones. Como empresa registrada y con licencia local, podemos presentarnos por cuenta del cliente a los procedimientos adecuados.

Acceso al mercado antes de la compra

Los bienes con ciclos de compra largos exigen relaciones mucho antes de que se compre nada. Las construimos con compradores y operadores y seguimos la oportunidad sobre el terreno en cuanto la necesidad se concreta.

Tras el cierre

Cerrado el contrato con un cliente final, acompañamos los pasos siguientes. Varían según el caso: alta como proveedor, licencias de importación, despacho aduanero, supervisión del montaje u otros aspectos.

— ORIGEN

Cómo surgimos

Harpy nació de la representación de un fabricante alemán de aeronaves en América Latina. Esa relación lleva unos quince años activa en la región y sigue vigente.

En ese tiempo nos llegaron consultas mucho más allá de la aviación. De ahí salió una experiencia que cruza sectores, jurisdicciones y tipos de contrato, y que hoy ponemos también a disposición de otras empresas tecnológicas europeas.

— RECONOCIMIENTO

EIC Service Catalogue

Figuramos como socio en el EIC Service Catalogue, la red curada de proveedores de servicios del European Innovation Council dentro de Horizon Europe, gestionada por la EISMEA. De ahí que trabajemos con varias empresas financiadas por los programas EIC Accelerator y EIC Transition. La pertenencia al EIC, sin embargo, no es un requisito para trabajar con nosotros, y no supone ventaja ni desventaja.

Perfil de socio en EISMEA

— SECTORES

Sectores que atendemos

- Aeroespacial y defensa
- Seguridad marítima y protección de fronteras
- Energía e infraestructura crítica
- Minería y recursos naturales
- Agricultura y tecnología alimentaria
- Manufactura industrial
- Telecomunicaciones y redes
- Transporte y logística

— CONTACTO

SITIO WEB

harpy-enterprise.com

CORREO

info@harpy-enterprise.com

TELÉFONO

+507 6310 5888

LINKEDIN

[linkedin.com/company/harpy-enterprise](https://www.linkedin.com/company/harpy-enterprise)

INSTAGRAM

[instagram.com/harpyenterprise](https://www.instagram.com/harpyenterprise)

— REGISTRO

EMPRESA

Harpy Enterprise Inc. es una marca de H3 Grob Aircraft Latin America Corporation.

FORMA JURÍDICA

Sociedad Anónima, República de Panamá

REGISTRO MERCANTIL

Registro Público de Panamá, Sección Mercantil, Folio 155738741

Consultable públicamente en la consulta registral en www.rp.gob.pa

RUC (NÚMERO FISCAL LOCAL)

155738741-2-2023 DV 14

REPRESENTACIÓN

Leonardo Schulze Wierling, Director General

DOMICILIO

Edificio El Colegio, Local 1, Calle José Obaldía, entre calle 8va y 9na Oeste, San Felipe, Panamá